

平成 27 年 1 月 22 日

平成 26 年度 しまぎん住宅営業セミナーの開催について

株式会社 島根銀行(頭取 山根 良夫)では、「地域社会発展への貢献」「魅力あるサービスの提供」をさらに充実するため、ご好評いただいております『しまぎん住宅営業セミナー』を、下記の通り開催致しますのでお知らせします。

記

1. 開催日程

開催日	開催地	定員	会場名称 住 所	申込締切日
2月19日(木)	浜田	40名	いわみぶらっと 浜田市相生町1391番地8	2月13日(金)
2月20日(金)	出雲	70名	出雲市民会館 出雲市塩冶有原2丁目15番地	
3月6日(金)	松江	80名	くにびきメッセ 松江市学園南1丁目2番1号	2月27日(金)
3月12日(木)	鳥取	40名	しいたけ会館 対翠閣 鳥取市富安1-84	3月6日(金)
3月13日(金)	米子	50名	米子コンベンションセンター 米子市末広町294	

定員に達した場合、申込締切日前でも受付を締め切らせていただきますのでご了承ください。

2. 時 間 : 14:00~16:30 (受付開始 13:30)

3. 開催内容

(1) 講演

【講師】菊原 智明氏(ご好評につき2年連続での招聘となりますが、昨年と異なるテーマで講演いただきますので、昨年参加の方も満足いただける内容です。)

【講師略歴】

1972年、群馬県高崎市生まれ。1995年、群馬大学工学部を卒業後トヨタホームに入社。その後、7年もの間ダメ営業マン時代を過ごす。2002年、クビ寸前の状況から「営業レター」を活用するようになり、いきなりトップ営業マンになる。以来、2005年度まで4年連続トップ営業マンの地位を守る。2006年5月、売れなくて悩んでいる営業マンのサポートをしたいとの思いから同社を退職し、営業サポートT-1を設立。(2007年4月、営業サポートコンサルティング(株)に社名変更)現在は営業コンサルタントとして、営業マンや経営者向けのセミナー開催のほか、執筆活動などを精力的に行っている。また関東学園大学の講師も務める。

【講演タイトル】

初対面のお客様の心をつかむ接客術~トーク設計図作成編~

(2) 当行住宅ローンのご説明 審査のポイントについて

4. 対象者: 住宅関連企業の営業担当者様

5. 申込方法

当行本支店の店頭にご用意しております参加申込用紙に必要事項を記入し、FAXにてお申し込みください。また、当行のホームページからもお申し込みいただけます。

6. 参加料: 無料

以上

本件に関するお問い合わせ先
島根銀行 業務企画グループ
担当: 福間 (0852)24-1240

