

NEWS RELEASE



(総合企画グループ)

〒690-0003 松江市朝日町 484 番地 19

TEL (0852) 24-1234 代表

2020年5月15日

SBIグループとの一体化施策について

株式会社島根銀行（頭取 鈴木 良夫）では、SBIグループとの資本業務提携を機に、SBIグループと様々な取組みを一体となって展開しております。

現在対応中の一体化施策については、別紙を参照ください。

以上

本件に関するお問い合わせ先
島根銀行 SBI 未来共創プロジェクト推進室
担当：森脇誠、高瀬博隆 TEL (0852) 24-1239

SBIグループとの一体化施策について



SHIMANE

島根銀行

SBI GROUP

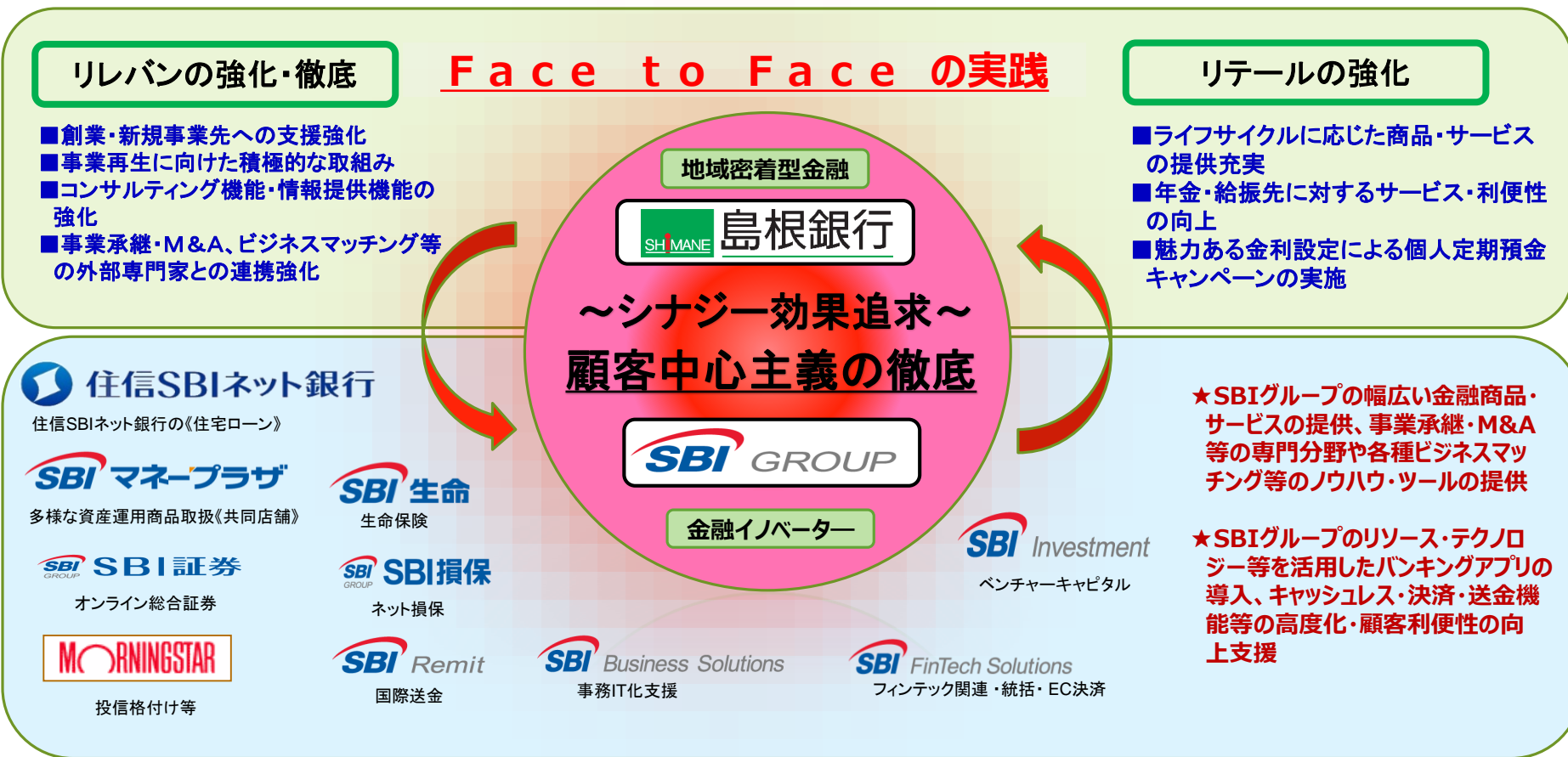
2020年5月

島根銀行 SBI未来共創プロジェクト推進室

地方創生（山陰地域の成長）

＜山陰地域の成長＞ SBIグループと一体となり、多様で革新的な商品の提供、販路拡大・生産性向上の支援、利便性の高いサービスの提供を実現

＜島根銀行の成長＞ SBIグループと一体となり、資産運用の高度化や業務の効率化、システムの見直し等によるコスト構造の根本的な改革を実現



SBIグループとの連携によるリレバンへの効果

地域金融機関の使命として

SBIグループの取扱う幅広い金融商品・サービスの提供を受け、SBIグループの有するノウハウ・リソースを活用することにより、当行は、地元中小企業・個人向けの資金供給や、高度化するお客様ニーズへの対応などに、「人・モノ・金」の経営資源を集中投下することが可能となりました。これにより、**当行は、これまで以上にリレバン機能を強化し、地域金融機関としての使命・役割を果たしてまいります。**

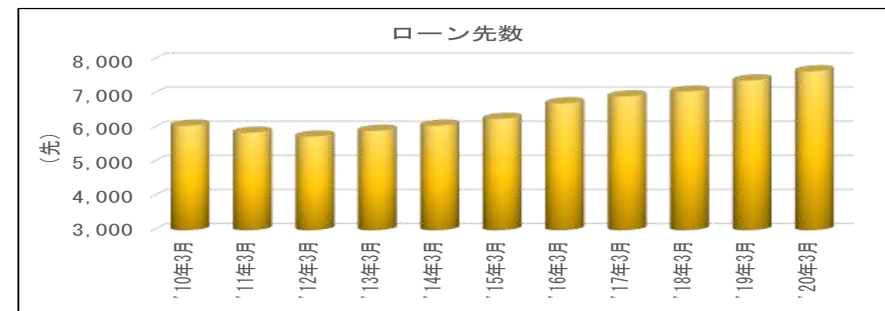
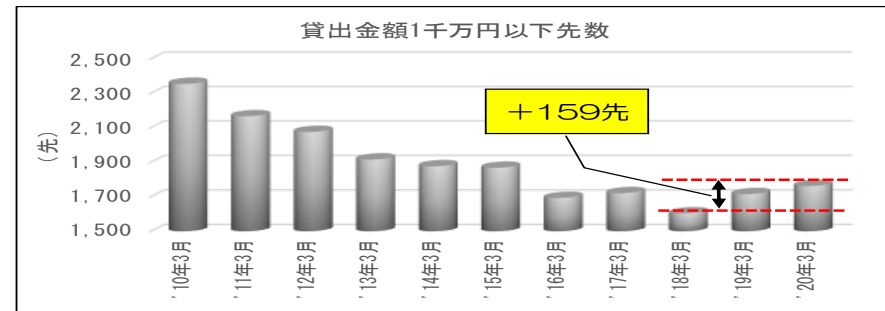
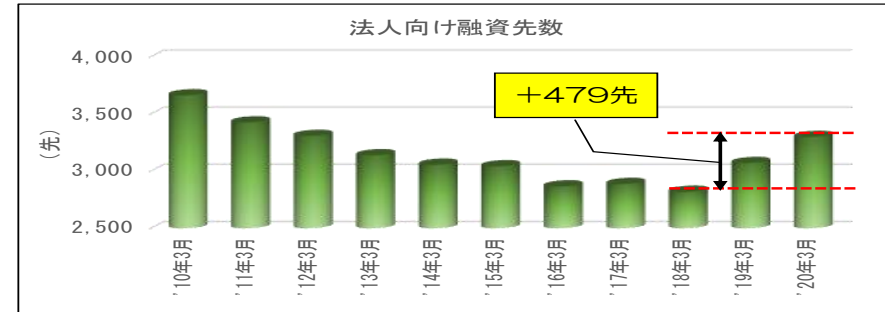
既に足元では、改善がみられています！

- 年々減少傾向にあった法人向け融資は、足元で大幅な増加に転じました。
- 「face to face」による「顧客中心主義」の営業に徹し、貸出金額1千万円以下の地元中小企業向け貸出も増加に転じました。
- 地元山陰地区の貸出残高は、'18年3月～'20年3月で11.5%増加しました。
- 個人向けローンは、給与振込指定のお取引先を主体とした金利優遇効果により、増加傾向にあります。






使命・役割を果たすための取組み強化に向けて！

- 『法人融資サポートセンター』を発展的に見直し、『**地方創生推進センター**』として、以下を主体に取組んでまいります！

- ☞ 新型コロナウイルス感染症の影響を受けていらっしゃる、地元中小企業向けの支援強化
- ☞ ご融資に限らず、販売・仕入先の紹介、人材の紹介、各種システムツールの紹介等のニーズに積極的に対応



SBIグループとの主な取組み

	コスト削減及び利便性向上施策	収益拡大施策
<p>I. SBIグループと 一体となって進 める取組み</p>  	<ul style="list-style-type: none"> ・有価証券ポートフォリオ再構築、管理コスト及び信託報酬を低減 ・SBI生命の団体生命信用保険の取扱 ・SBI損保の住宅ローン利用者向け火災保険の取扱 ・SBI証券への投資信託の一括譲渡 ・各種コスト削減策と営業・事務効率化（ペーパーレス化） 	<ul style="list-style-type: none"> ・共同店舗「島根銀行SBIマネープラザ」での資産運用 ・住信SBIネット銀行の住宅ローン商品の新規取扱 ・有価証券インカムゲイン重視のファンドを中心とし、安定的な利息収入の基盤形成 ・SBI証券とのiDeCo推進 ・地元企業のSBIグループへの紹介（地方事業承継M&A・ベンチャー投資・不動産活用等の機会発掘）
<p>II. SBIグループお よび紹介会社と 一体となって進 める取組み</p>  	<ul style="list-style-type: none"> ・本店フロアの活用 ・ホームページの刷新 ・バンキングアプリの導入 ・API接続へのシステム開発 ・次世代店舗・チャネル構築 	<ul style="list-style-type: none"> ・ビジネスマッチング（業務効率化、人材支援、国際送金、事業承継、不動産活用等） ・SBIグループからの融資先の紹介 ・プロモーション広告の強化 ・ビッグデータ、AI分析・活用
<p>（参考） 当行独自の</p> 	<ul style="list-style-type: none"> ・各種手数料や支払保証料などの役務費用の改善 ・制服の廃止（働き方改革・行員の柔軟かつ創造的な発想への期待） 	<ul style="list-style-type: none"> ・営業店における地元企業への貸出金の積み上げ（提案内容の質向上、役員訪問強化等） ・定期預金キャンペーン・各種ローンキャンペーン

ビジネスマッチングによる地元企業の販路拡大や地域のITリテラシーの向上をメイン施策とし、様々な取組みを推進していきます！

I .SBI グループと一体となって進める取組み ～具体策の紹介～

大切な資産に関するお悩みに ワンストップでご対応いたします

「ネットとリアルの融合」それが「島根銀行SBIマネーブラザ」の魅力です!



島根銀行



SBI マネーブラザ

島根銀行SBIマネーブラザは、山陰両県を営業基盤として地域密着型金融を展開する<株式会社島根銀行>と、SBIグループ唯一の対面チャネルとして金融サービス事業を担う<SBIマネーブラザ株式会社>が協力し、お客さまの資産形成に向けた取り組みの一助となる「最高の金融サービス」を提供するために運営しています。

ネット証券として証券口座開設数が日本最大*のSBI証券は
利便性だけでなく豊富で魅力的な商品ラインアップを誇ります。

島根銀行SBIマネーブラザはSBI証券から委託を受け、お客さまに証券関連商品など
多様な金融商品を、ワンストップで提案・提供いたします。

※比較対象範囲は、主要ネット証券5社との比較となります。「主要ネット証券」とは、口座開設数上位5社のSBI証券、auカブコム証券、松井証券、マネックス証券、楽天証券(カナ順)をさします。(2020年2月現在、各社公表資料等より、SBI証券調べ)

詳しくは、島根銀行各店舗へお問い合わせください。



■株式会社島根銀行/登録金融機関 登録番号:中国財務局長(登金)第8号 加入協会:日本証券業協会 委託金融商品取引業者 株式会社SBI証券(関東財務局長(金商)第44号) 加入協会:日本証券業協会、一般社団法人金融先物取引業協会、一般社団法人第二種金融商品取引業協会
■SBIマネーブラザ株式会社/第二種金融商品取引業者、投資助言・代理業者 登録番号:関東財務局長(金商)第2893号 加入協会:一般社団法人第二種金融商品取引業協会、一般社団法人日本投資顧問業協会 / 金融商品仲介業者 登録番号:関東財務局長(金仲)第385号 所属金融商品取引業者等・株式会社SBI証券(関東財務局長(金商)第44号) 加入協会:日本証券業協会、一般社団法人金融先物取引業協会、一般社団法人第二種金融商品取引業協会・ウェルナビ株式会社(関東財務局長(金商)第2884号) 加入協会:日本証券業協会、一般社団法人日本投資顧問業協会



SHIMANE **新しい住宅ローン** はじめました SBI GROUP

島根銀行で住信SBIネット銀行の住宅ローン商品が申込可能!!

住信SBIネット銀行 銀行代理業者 島根銀行 SHIMANE 島根銀行

MR.住宅ローンREAL

充実の保障とサービスでご返済も安心!

1 万が一の病気・ケガにも安心! 団信・全疾病保障がついて 金利上乗せなし ※1 <small>※1 保険会社の判断により加入できない場合があります。</small>	3 お気軽に繰上返済 一部繰上返済の手数料 無料
2 万が一の交通事故にも安心! 傷害補償もついて 金利上乗せなし ※2 <small>※2 条件によっては保険金がお支払いできない場合があります。</small>	4 他行ご利用のかたも便利! 島根銀行の口座から 返済口座への 資金移動無料 ※3 <small>※3 「しまじん自動振込サービス」ご利用で、島根銀行の口座から住信SBIネット銀行の返済口座へ毎月指定日に自動で資金移動が可能です。資金移動にかかる振込手数料は当行が負担致します。詳細は島根銀行店頭でご確認ください。</small>

詳しくは、島根銀行各店舗へお問い合わせください。 QRコードからも内容を確認することができます。▶▶▶



<銀行代理業の概要> 所属銀行:住信SBIネット銀行株式会社/銀行代理業者:株式会社島根銀行

取扱業務:円普通預金の受入れを内容とする契約締結の媒介(勧誘及び受付)並びに資金の貸付内容を内容とする契約締結の媒介(勧誘及び受付)当社は、銀行代理業に関して、お客さまから直接、金銭のお預かりをすることはありません。

▶ 有価証券運用の収益性向上・人材育成

- ・SBIグループのリソースを活用し、収益性の高い国内外の金融商品への運用と運用コストの削減をはかっています。
- ・SBIグループへの中堅・若手行員の派遣により、有価証券運用やアセットマネジメント等に係るノウハウ吸収や人材育成に努めています。

▶ 投融資機会の拡大

- ・SBIグループのネットワークを通じ一定水準を満たした企業を対象に、新規投融資先として取組んでいます。

▶ 地方経済活性化

- ・SBIグループの投資先（ハイテクベンチャー企業やFinTech企業等）を地元山陰企業へ紹介し、双方が連携する取組みを積極的に行っています。

▶ 投資信託・債券の取り扱いに係る事業譲渡

- ・SBI証券への一括譲渡により、SBI証券が運営するコールセンターの活用やSBI証券の金融ノウハウの共有を通じて、より高品質なサービスをお客さまへご提供できるようになります。

～ I .SBIグループと一体となって進める取り組み～

▶ SBI損害保険の住宅ローン利用者向け火災保険の取扱い



- ・基本プランの保険料を抑えるとともに、オプション補償の選択肢を広げ追加の補償内容をお客さまが自由にお選びいただける商品です。

▶ SBI生命保険の住宅ローン団体信用生命保険の取扱い



- ・債務者の方が債務返済期間中に死亡または所定の高度障害状態に該当した場合に加え、がんを含む8大疾病、またはすべての病気やケガにより所定の就業不能状態が継続した場合、保険金が支払われます【全疾病保障特約付団信】が金利上乗せなしで加入できます。

▶ SBI証券（地方事業承継室）とのM&A業務連携



- ・SBI証券が有する事業承継・M&A支援に関する専門的かつ高品質なサービスを提供しております。

▶ 営業コスト削減・業務効率化



- ・SBIグループのサポートのもと営業コストや業務の現状を把握し、営業コスト削減策や業務効率化策（ペーパーレス化・事務集中化）など生産性向上に取り組んでいます。

Ⅱ .SBI グループおよびSBIグループからの紹介会社と 一体となって進める取組み ～具体策の紹介～

ビジネスマッチング

～SBIホールディングスからの紹介で実現したビジネスマッチング提携先～

事務IT化支援【業務提携先：SBIビジネスソリューションズ(株)】



国際送金サービス支援【業務提携先：SBIレミット(株)】



不動産リースバック支援【業務提携先：SBIエステートサービス(株)】



事業承継・M&A支援【業務提携先：(株)トランビ】



ネットショップ作成支援【業務提携先：BASE(株)】



人材雇用支援【業務提携先：アスタミューゼ(株)、SBIネオファイナンスサービス(株)】

中国向け販路拡大支援【業務提携先：インアゴラ(株)】 Inagora



不動産支援運用サービス【業務提携先：レーサム(株)】



お客様のお悩み・課題

- ☑ 社内稟議や申請書、報告書は紙で作成していて煩雑に感じている。
- ☑ 外からでも申請や承認を手軽に出来るようにしたい。
- ☑ 社内のシステム化がなかなか進まない、手軽でシンプルなものを使いたい。



サービスの概要・セールスポイント

社内のあらゆる書類を「承認Time」でペーパーレス化。内部統制強化・生産性向上につながります。

企業で発生する身近な書類について、申請・承認のワークフローと保管のすべてをWeb上で一元管理できるクラウドシステムです。スマートフォンやタブレットからでもアクセスできます。

業務プロセスを「見える化」し、組織の迅速な意思決定や内部統制の強化を実現します。

承認Timeのここがポイント

- ✓ どんな書類も簡単にペーパーレス！事務IT化！
- ✓ いつでもどこでも！業務ができる！
- ✓ スマホで簡単に承認！
- ✓ 書式は自由にカスタマイズ可能！
- ✓ 承認状況が一目でわかる！
- ✓ シンプルで簡単な操作画面！
- ✓ 安価で短期間の導入が可能！

購入申請／契約稟議／捺印申請／人事諸届／休暇申請／作業依頼／会議議事録／営業日報 …etc



お客様のお悩み・課題

- ☑ 交通費、出張費、交際費など立替経費が多く経理部門に負荷がかかっている。
- ☑ 面倒な小口現金や仮払金を廃止して業務フローの見直しを図りたい。
- ☑ テレワークに対応するため、社外から経費の申請・承認作業を行いたい。



サービスの概要・セールスポイント

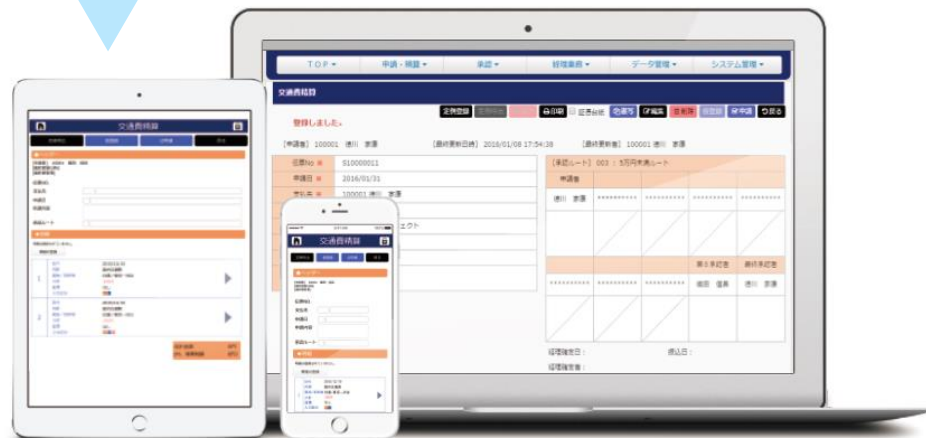
経費精算はキャッシュレス・ペーパーレスの時代へ。「経費Bank II」ではじめる経理部門改革。

企業で発生するあらゆる経費の申請・承認・経理作業すべてをWeb上で一元管理できるクラウドシステムです。スマートフォンやタブレットからでもアクセスできます。経理部門はもちろん、申請や承認を行う現場の社員を含めて事務作業の手間が大幅に改善され働き方改革を強力に推進します。

経費Bank IIのここがポイント

- ✓ 会計ソフトに連携する仕訳データを出力！
- ✓ 一括で振込みを行える「FBデータ」作成！
- ✓ 電車賃の精算もICカード読取で楽ちん！
- ✓ 申請書のレイアウトは自由にカスタマイズ！
- ✓ 社内規定を組み込みチェック時間の短縮！
- ✓ 外出先からスマホで申請！
- ✓ 承認状況は経理がリアルタイムで把握！

交通費／出張費／交際費／請求書支払い…etc



お客様のお悩み・課題

- 島根銀行で2019年3月末で取扱終了した海外送金業務を補完するサービス
- SBIレミットカードがあれば、ゆうちょ銀行ATMから、最短10分で着金！
- 「遅い・高い・面倒」な国際送金分野で、「安い・早い・簡単」なサービス提供を実現

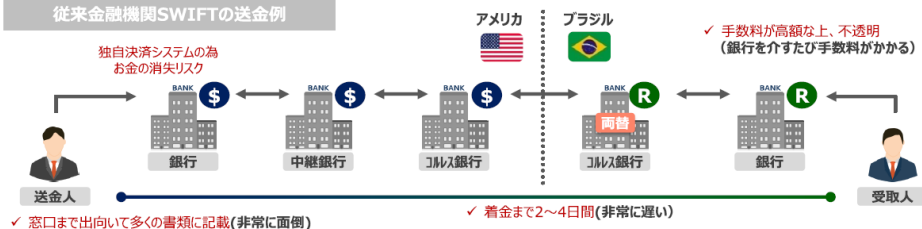


サービスの概要・セールスポイント

多様な決済ネットワークを通じ、既存銀行のSWIFT送金を代替する国際送金サービスを提供

国際送金分野はSWIFTシステム経由が必須だが、「遅い・高い・面倒」と顧客ニーズとのギャップが大きい領域

従来金融機関SWIFTの送金例



SBIレミットの送金例

「遅い・高い・面倒」な国際送金分野で「早い・安い・簡単」なサービスを提供



SBIレミットは、「資金決済に関する法律」の施行（2010年4月）により「資金移動業者」として、1回あたり100万円以下の少額為替取引（国際送金サービス）を2010年12月に開始しました。

島根銀行では業務提携によりSBIレミットへの見込み会員の送客、紹介業務をおこないます

ビジネス構造



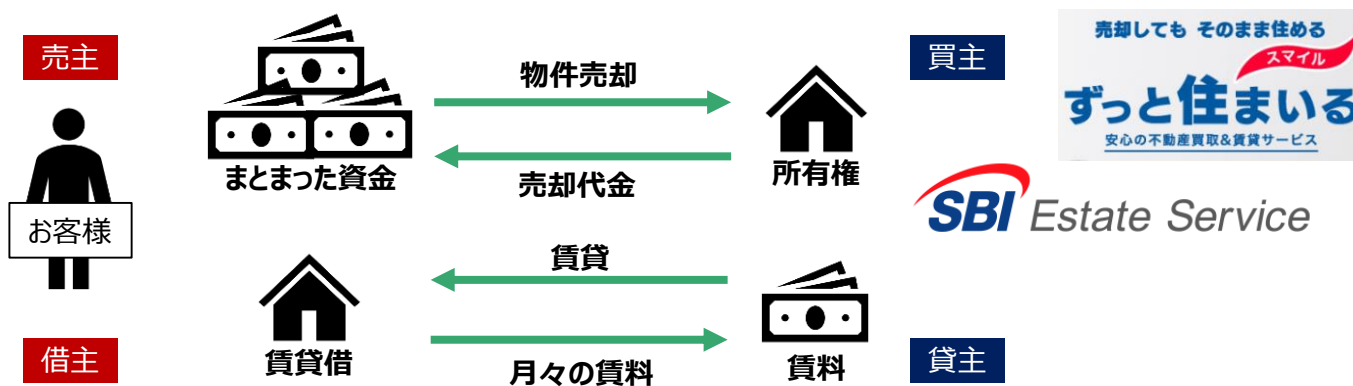
*RRN(Receiver Registration Number):送金の前、MoneyGramサイトから受取人情報を登録の後、付与される受取人固有番号

お客様のお悩み・課題

- ☑ 老後資金が2,000万円必要といわれているが、蓄えに不安がある
- ☑ 自身が相続で非常に苦労したので、子供たちに同じ思いをさせたくないから、財産分与の準備をしたい
- ☑ リバースモーゲージでは条件が合わなかった

サービスの概要・セールスポイント

不動産のリースバックを活用し、資金確保とお住まいの確保を同時に実現



ご所有されている自宅を売却しても、そのまま賃貸として住み続けることができます。売却代金としてまとまった資金を手元に残すことが出来るのと同時に、売却した自宅をそのまま賃貸借契約することができるため、ご家族にもご安心いただけます。また相続対策として活用することもできるため、お子様からの問い合わせも多く、新しい解決策のひとつとして「リースバック」に注目が集まっております。

お客様のお悩み・課題

事業・会社の売却を検討する方（売り手候補）

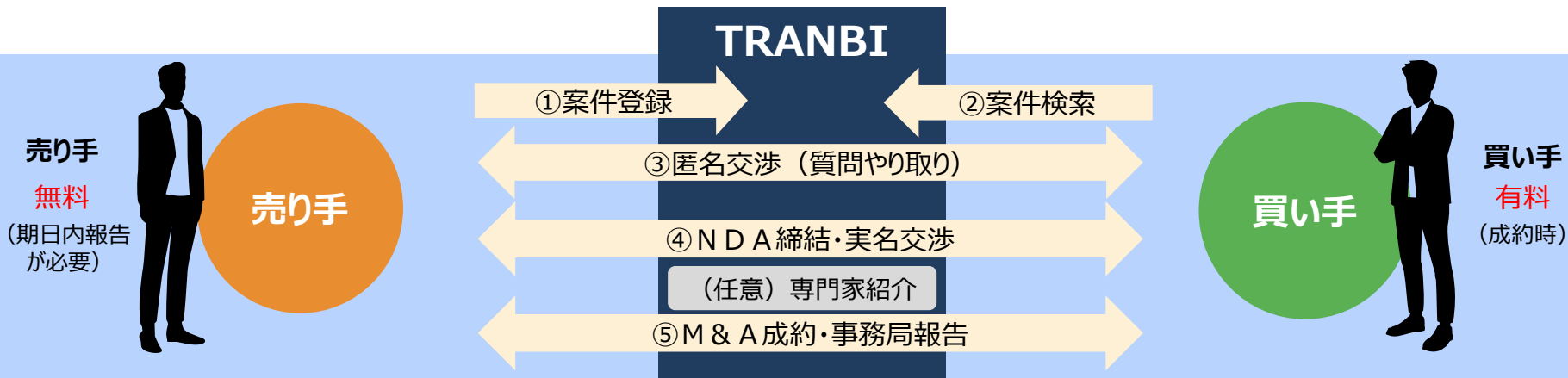
- 後継者がいないため、今後の事業を託したい
- 事業戦略の見直しを進めていきたい

事業・会社の買収を検討する方（買い手候補）

- 販路拡大や業容拡大による事業成長を実現したい
- 新規事業の立ち上げや事業の多角化を進めたい

サービスの概要・セールスポイント

事業を譲りたい方（売り手）と事業を引き受けたい方（買い手）をWeb上でマッチングする
国内最大のインターネットを活用した事業承継・M&Aプラットフォーム



オープン

-誰でも参加可能・相対-

掲載案件1,500件
(売却規模の制約なし)

マッチング力

-地域・業種・業態を
超えた選択肢-

平均10日で11社の買い手

コスト抑制

-お金と時間短縮-

成約まで平均3ヶ月
売り手・買い手とも安価

安全・安心

-全国・定額ネットワーク-

全国280社超との専門家提携
定額パッケージの紹介サービスあり

お客様のお悩み・課題

1. ネットショップを始めてみたい！でも専門知識もないし難しそう...
2. 初めてのネットショップで売上が読めない中で、月々のコスト負担が不安...
3. ホームページは持っているが、注文は電話と**FAX**で受け付けていて対応が大変...

サービスの概要・セールスポイント

「**BASE**（ベース）」は誰でも簡単にネットショップが作成できるサービスです。

月額費用・初期費用は無料。

商品が売れた時のみ、
売上に応じた手数料をお支払い頂きます。

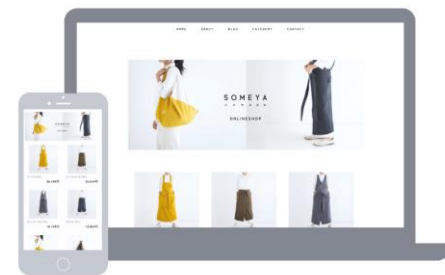
決済導入がかんたん。

クレジットカード支払いの即時審査など、
決済機能の導入が簡単に。
エスクロー方式（※）なので、代金回収の手間も不要。

※**BASE**が決済仲介し代金回収を行う取引形式

多彩なデザインテンプレート。

専門的なデザインスキル・コーディング知識不要で
おしゃれなショップを作れます。



ネットショップ作成サービス「**BASE**」
<https://thebase.in/>



お客様のお悩み・課題

1. 企業を「技術」「事業」「サービス」の分析を通して、採用に強い**ブランド開発支援**を実施します。
2. 先端テクノロジーを含む、**技術職・研究職・専門職の採用**支援に特化しています。
3. 人材紹介会社には開放していない、独自の人材データベースから**求職者へスカウト**できます。

サービスの概要・セールスポイント

SCOPEによる、技術・研究・専門職の人材スカウトサービス



アスタミューゼ社が日本全国の課題解決力（特許出願数）を調べたところ、2000年以降で「島根県：5,940件」「鳥取県：2,607件」の特許出願がありました。発明する力を『課題解決力』と定義し、独自の企業ブランド開発により、魅力をPRしています。山陰地方にはまだまだPRするネタがあるにも関わらず、それが可視化されていません。地域や条件に捕らわれない採用を共に実現できれば幸いです。地方都市で課題解決力をPRする戦略で、採用が成功している企業は多々事例が存在しています。

お客様のお悩み・課題

- ☑ 日本市場だけでは売上が飽和状態になっている。
- ☑ 煩雑な手続きを行うことなく巨大な中国市場に進出したい。
- ☑ 本格的な中国進出に向けてまずは越境ECを利用したテストマーケティングを行いたい。

サービスの概要・セールスポイント

日本の優れた商品やサービスを、中国を始めとする世界のお客様に提供することがインアゴラの使命です。



越境
|| 距離
+ 言語
+ 文化
+ 情報

ワンストップ型 日中越境ECプラットフォームを展開

お客様のお悩み・課題

- ・東京都心部をはじめとする県外における魅力的な不動産へ投資したい
- ・自らのニーズにあった多様な物件に投資したい

サービスの概要・セールスポイント

- オーダーメイド型の商品力
 - ・顧客ニーズに対応できる中古不動産物件を仕入れ、用途変更を伴う大規模修繕などを行うことで優位なテナントを誘致して資産価値を向上
 - ・取扱商品は商業、オフィス、マンション、宿泊施設、教育施設、医療施設などと多岐、対象エリアも、東京都心部を中心に、京都・大阪・福岡・広島など
- テナント管理から法務・税務・建築関係まで各分野の知見の結集
- 超富裕層顧客への高い密着度

